AI পাঠশালা

AI দিয়ে ব্যবসা ও উদ্যোক্তা জীবন

আইডিয়া থেকে প্রথম গ্রাহক, তারপর নিয়মিত বিক্রি: ফ্রি AI দিয়ে ছোট ব্যবসার পুরো পথ

> বড় পুঁজি নয়, বুদ্ধিমান শুরু।

লেখক: **ইমরান শাকিল**

মাঝারি লেভেল | Unofficial Guide

সংস্করণ: নভেম্বর ২০২৬

aipathshala.xyz

AI দিয়ে ব্যবসা ও উদ্যোক্তা জীবন

লেখক: ইমরান শাকিল
সংস্করণ: নভেম্বর ২০২৬
প্রকাশক: AI পাঠশালা · aipathshala.xyz

এটি একটি স্বাধীনভাবে লেখা **Unofficial Guide**। ChatGPT, Gemini, Claude ও Facebook যথাক্রমে OpenAI, Google, Anthropic ও Meta-এর ট্রেডমার্ক; অন্যান্য নাম তাদের নিজ নিজ মালিকের। এই বই তাদের কারও সঙ্গে যুক্ত নয়, তাদের অনুমোদিতও নয়।

AI টুলের ফিচার, প্ল্যান ও মেনু সময়ের সঙ্গে বদলায়। বইয়ের তথ্য নভেম্বর ২০২৬-এর অবস্থা অনুযায়ী। চিকিৎসা, আইন, প্রকৌশল, কর ও আর্থিক বিষয়ে এই বই পেশাদার পরামর্শের বিকল্প নয়।

এই বইয়ের কোনো অংশ প্রকাশকের লিখিত অনুমতি ছাড়া কপি, পুনঃপ্রকাশ বা বিক্রি করা যাবে না।

শুরুর আগে

লেখকের কথা

প্রিয় পাঠক,

চাকরি হারানোর ভয় যাঁদের তাড়া করে, তাঁদের অনেকের মনে একটা চিন্তা ঘোরে: "নিজে কিছু শুরু করলে কেমন হয়?" তারপরই আসে আরেকটা ভয়। পুঁজি কম, অভিজ্ঞতা নেই, মার্কেটিং জানি না, হিসাব রাখতে পারি না, পরামর্শ দেওয়ার কেউ নেই।

আমি বিশ্বাস করি, এই শেষ অভাবটা এখন অনেকটাই পূরণ হয়েছে। বড় কোম্পানিতে মার্কেট রিসার্চ, বিজ্ঞাপনের কপি, ব্যবসার পরিকল্পনা আর গ্রাহকসেবার জন্য আলাদা আলাদা দল থাকে। আজ একজন ছোট উদ্যোক্তা ফ্রি AI দিয়ে এর প্রতিটা কাজের একটা ভালো শুরু করতে পারেন, ঘরে বসে, রাত জেগে, নিজের ভাষায়।

কিন্তু আগেই একটা সৎ কথা বলি: AI আপনাকে ব্যবসায় সফল করে দেবে না। ব্যবসা দাঁড়ায় গ্রাহকের সত্যিকারের সমস্যার সমাধানে, নিয়মিত পরিশ্রমে, সৎ লেনদেনে আর হিসাবের শৃঙ্খলায়। AI এর প্রতিটা কাজে আপনার সময় আর ভুল কমাতে পারে। সিদ্ধান্ত, ঝুঁকি আর দায় আপনারই থাকবে।

এই বইয়ে আমরা যাব আইডিয়া থেকে প্রথম গ্রাহক, তারপর নিয়মিত বিক্রি পর্যন্ত। প্রতিটি ধাপে ছোট পরীক্ষা করে এগোব, বড় বাজি ধরে নয়। প্রায় সব কাজ **ফ্রি** AI আর ফ্রি টুলেই হবে।

কোথাও "লাখ টাকা আয়ের গ্যারান্টি" পাবেন না। পাবেন এমন একটা পথ, যেটা ধরে আপনি নিজে বুঝতে পারবেন আপনার আইডিয়া কাজ করছে কি না, আর না করলে কম খরচে কীভাবে দিক বদলাবেন।

সময় বাঁচলে আর ব্যবসা দাঁড়ালে আয় বাড়ার পথ খোলে, আর পরিবারকে দেওয়ার মতো সময়ও ফিরে আসে। সেই পথের শুরু হোক আজ।

ভয় নয়, দক্ষতা।



শুভকামনায়,

ইমরান শাকিল

AI পাঠশালা

সূচিপত্র

✦	লেখকের কথা	৩
১	AI-কে ব্যবসার সঙ্গী বানানো	৬
২	আইডিয়া বাছাই ও যাচাই	১১
৩	মার্কেট রিসার্চ, কম খরচে	১৫
৪	এক পাতার Business Plan	১৯
৫	নাম, ব্র্যান্ড ও গল্প	২৩
৬	Facebook পেজ ও কনটেন্ট	২৬
৭	Facebook বিজ্ঞাপন — শুরুর গাইড	৩০
৮	Sales Funnel সহজ ভাষায়	৩৪
৯	কাস্টমার সার্ভিস ও মেসেজ	৩৮
১০	দাম ঠিক করা ও অফার	৪২
১১	হিসাব, স্টক ও ছোট ERP	৪৫
১২	AI অটোমেশন	৪৯
১৩	টিম ও SOP	৫৩
১৪	বিনিয়োগ, লোন ও আইনি কাগজ	৫৭
১৫	ভুল যা ব্যবসা ডোবায়	৬২
✦	শেষ অংশ	৬৬
✦	লেখক পরিচিতি	৭৪

অধ্যায় ১

AI-কে ব্যবসার সঙ্গী বানানো

ফ্রি স্যাম্পল অধ্যায়

এই অধ্যায়ে যা পারবেন

- ChatGPT-কে (বা যেকোনো ফ্রি AI-কে) একজন সৎ ব্যবসা-সঙ্গী হিসেবে সাজাবেন, যে শুধু প্রশংসা না করে প্রশ্ন করে।
- নিজের দক্ষতা, পুঁজি, সময় আর এলাকা থেকে ১০ মিনিটে ৫টা বাস্তবসম্মত ব্যবসার আইডিয়া বের করবেন।
- এই বইয়ের পুরো পথ এক নজরে দেখবেন: আইডিয়া → যাচাই → পরিকল্পনা → গ্রাহক → নিয়মিত বিক্রি।

আসল সমস্যা

কুমিল্লার সাবরিনা একটা বেসরকারি কলেজে খণ্ডকালীন পড়াতেন, চুক্তি শেষ হয়ে গেছে। ঘরে বসে কিছু করতে চান। রান্না ভালো পারেন, ফেসবুক চালান, হাতে জমানো টাকা আছে ৫০ হাজারের মতো। আত্মীয়রা নানা পরামর্শ দেন: কেউ বলেন বুটিক, কেউ বলেন অনলাইনে শাড়ি, কেউ বলেন টিউশন সেন্টার। সাবরিনা বুঝতে পারছেন না কোনটা তাঁর জন্য।

একদিন ChatGPT-তে লিখলেন, "আমাকে একটা লাভজনক ব্যবসার আইডিয়া দাও।" উত্তরে এল ড্রপশিপিং, অ্যাফিলিয়েট মার্কেটিং, ক্রিপ্টো ট্রেডিং। এগুলোর কোনোটা তাঁর জীবনের সঙ্গে মেলে না, আর কয়েকটা শুনে ঝুঁকিপূর্ণও মনে হলো।

সমস্যা হলো, AI সাবরিনাকে চেনে না। চেনানোর দায়িত্ব সাবরিনার।

ব্যবসার "কো-ফাউন্ডার" সেটআপ

প্রথমেই AI-কে বলে দিন সে কে, আপনি কে, আর কী নিয়মে কথা বলবে। একটা আলাদা চ্যাট খুলুন, নাম দিন "আমার ব্যবসা"। পুরো বইয়ের কাজ এই চ্যাটে করবেন।

ধাপে ধাপে

1. **নিজের তথ্য কাগজে লিখুন:** দক্ষতা (যা ভালো পারেন, যা মানুষ আপনার কাছে জানতে চায়), পুঁজি (কত টাকা ঝুঁকি নিতে পারবেন, যেটা হারালেও সংসার চলবে), সময় (দিনে কত ঘণ্টা), এলাকা, পরিবারের সমর্থন, যা কখনো করবেন না।
2. **ফ্রি AI খুলে নতুন চ্যাটে "সেটআপ" প্রম্পট দিন।**
3. **AI-এর প্রশ্নগুলোর সৎ উত্তর দিন।**
4. **"৫ আইডিয়া" প্রম্পট দিন।**
5. **প্রতিটি আইডিয়া পড়ে মনে মনে প্রশ্ন করুন:** "আমি কি এটা দুই বছর ধরে প্রতিদিন করতে রাজি?"
6. **পছন্দের ২–৩টা আইডিয়া নোটে লিখে রাখুন।** অধ্যায় ২-এ এগুলো যাচাই করবেন।

কপি-পেস্ট প্রম্পট: কো-ফাউন্ডার সেটআপ

> এখন থেকে এই চ্যাটে তুমি আমার ব্যবসার সঙ্গী, একজন অভিজ্ঞ কিন্তু সৎ ক্ষুদ্র-ব্যবসা পরামর্শক, যিনি বাংলাদেশের বাজার বোঝেন।
>
> আমার সম্পর্কে:
> - দক্ষতা: [যেমন: রান্না, পড়ানো, ফেসবুক চালানো]
> - ঝুঁকি নিতে পারব এমন পুঁজি: [টাকা]
> - সময়: দিনে [X] ঘণ্টা
> - এলাকা: [জেলা/শহর], [ঘর থেকে / দোকান নিয়ে] করতে চাই
> - যা করব না: [যেমন: ঋণ নেব না, ধার করে মাল তুলব না]
>
> নিয়ম:
> ১. মন রাখার জন্য প্রশংসা করবে না; ঝুঁকি আর দুর্বলতা সরাসরি বলবে।
> ২. লাভ বা আয়ের নিশ্চয়তা দেবে না; সংখ্যা লাগলে বলবে কোথা থেকে যাচাই করব।
> ৩. বাজারের তথ্য বা পরিসংখ্যান বানাবে না।
> ৪. বড় বিনিয়োগের আগে সবসময় ছোট পরীক্ষার প্রস্তাব দেবে।
> ৫. আইন, কর, লাইসেন্সের বিষয়ে বলবে কোথায় যাচাই করতে হবে।
>
> বুঝে থাকলে আমার সম্পর্কে আরও জানতে ৫টা প্রশ্ন করো।

নিজের কাজে কীভাবে বদলাবেন: আগে থেকেই ব্যবসা চালালে লিখুন: "আমার একটা [ব্যবসা] আছে, [কত দিন], মাসে আনুমানিক [বিক্রি]। এখন বাড়াতে চাই / সমস্যা হচ্ছে [সমস্যা]।"

কপি-পেস্ট প্রম্পট: ৫ আইডিয়া

> আমার তথ্য আর উত্তরগুলো দেখে ৫টা ব্যবসার আইডিয়া দাও, যা আমার দক্ষতা, পুঁজি আর সময়ের সঙ্গে মেলে।
> প্রতিটির জন্য: কী বিক্রি করব | কার কাছে | শুরু করতে মোটামুটি কী কী লাগবে (তালিকা, দাম নয়) | প্রথম গ্রাহক কোথায় পেতে পারি | সবচেয়ে বড় ঝুঁকি | ৭ দিনে কম খরচে কীভাবে পরীক্ষা করব।
> ড্রপশিপিং, ক্রিপ্টো, MLM বা "দ্রুত আয়" ধরনের আইডিয়া দেবে না।

কপি-পেস্ট প্রম্পট: কঠিন প্রশ্ন

> এই ৫টার মধ্যে [আইডিয়া]-টা নিয়ে একজন সন্দেহপ্রবণ বিনিয়োগকারীর মতো আমাকে ১০টা কঠিন প্রশ্ন করো, যেগুলোর উত্তর না জেনে শুরু করা উচিত না। উত্তর দেবে না, শুধু প্রশ্ন।

এই বইয়ের পথ

ধাপ	অধ্যায়
আইডিয়া বাছাই ও যাচাই	২, ৩
পরিকল্পনা ও ব্র্যান্ড	৪, ৫
গ্রাহক খোঁজা ও বিক্রি	৬, ৭, ৮, ৯, ১০
চালানো ও বাড়ানো	১১, ১২, ১৩, ১৪
যা ব্যবসা ডোবায়	১৫

ভুল যা সবাই করে

- **নিজের কথা না বলে "লাভজনক আইডিয়া" চাওয়া।** তখন AI ইন্টারনেটের জনপ্রিয় আইডিয়া দেয়, আপনার জীবনের নয়।

- **AI-এর প্রশংসায় উৎসাহিত হয়ে সব টাকা একবারে নামানো।** "প্রশংসা করবে না" নিয়মটা প্রতিটি চ্যাটে রাখুন।
- **পরিবারকে না জানিয়ে শুরু।** সময় আর টাকা দুটোই পরিবারকে ছুঁয়ে যায়। আলোচনা করে নিন।

আজকের অনুশীলন (১০ মিনিট)

নিজের তথ্য লিখে সেটআপ প্রম্পট দিন, AI-এর ৫ প্রশ্নের উত্তর দিন, তারপর ৫ আইডিয়া নিন। পছন্দের দুটো আইডিয়ার জন্য "কঠিন প্রশ্ন" প্রম্পট চালান, আর প্রশ্নগুলো খাতায় টুকে রাখুন।

যাচাইয়ের তারিখ: ১৩ নভেম্বর ২০২৬ (এই অধ্যায়ের সব কাজ ফ্রি ChatGPT, Gemini বা Claude-এর টেক্সট চ্যাটে হয়)



AI দিয়ে ব্যবসা ও উদ্যোক্তা জীবন

> বড় পুঁজি নয়, বুদ্ধিমান শুরু।



লেখক

ইমরান শাকিল

ইমরান শাকিল — CSE, নর্থ সাউথ ইউনিভার্সিটি (২০২৩)। কোডেক্সা (Kodexa)-এর প্রতিষ্ঠাতা ও ব্যবস্থাপনা পরিচালক, API Engineering-এর আইটি বিভাগের প্রধান। দুবাইয়ের ক্লায়েন্টদের ব্যবসায় অটোমেশন নিয়ে কাজ করেন।